

報道関係者各位

 

## 【らくだ不動産】宅地建物取引業免許更新！「ありがとうキャンペーン」開催 重版出来！不動産取引の必読書『悩める売主を救う不動産エージェントという選択』プレゼント

個人向け総合不動産コンサルティング・ホームインスペクション（住宅診断）、マンション管理組合向けコンサルティングを行う“不動産の達人”株式会社さくら事務所グループである、らくだ不動産株式会社（東京都渋谷区／社長：大西倫加）は創業から5周年を迎え、2023年12月8日、宅地建物取引業の免許証番号が東京都知事(2)第102809号に更新となりました。日頃のご愛顧に感謝の気持ちを込めて、2024年2月8日より「ありがとうキャンペーン」を実施いたします。



### ■宅地建物取引業免許更新

2023年12月8日より、らくだ不動産の宅地建物取引業免許が更新され、免許番号が次の通り変更になりました。

東京都知事（2）第102809号

### ■プレゼントキャンペーン

多くの方にエージェントサービスをご利用いただき、らくだ不動産の創業から5周年を迎え、宅地建物取引業免許を更新することができました。日頃のご愛顧に感謝の気持ちを込めて、プレゼントキャンペーンを実施いたします。

#### 「ありがとうキャンペーン」

キャンペーン期間中にご応募いただいた方の中から、書籍『悩める売主を救う不動産エージェントという選択』を抽選で10名様にプレゼントいたします。

#### 【応募方法】

キャンペーンページ (<https://www.rakuda-f.com/thankscp>) より応募。

#### 【応募期間】

2024年2月8日(木)～2024年2月29日(木)23:59





## ■書籍内容

「どう売るか」を相談できる相手はいても、「はたして売るべきか」から相談できる相手は、他にいない。売れないと言われた不動産に、まったく新しいアイデアで売却までの支援を行う「不動産エージェント」。4人のエージェントによる不動産売却の成功ストーリーから紐解く、不動産売買の裏側とこれからの新常識とは。

## ■発売前からAmazonランキング10カテゴリーで1位を獲得し、重版が決定！

予約開始告知後、1日（2022年11月9日～11月10日）で、会社経営、産業研究、経営学、経営理論、経営管理、アパート・ビル経営、企業・経営、実践経営・リーダーシップ管理、産業研究の不動産、その他の経営理論関連、計10カテゴリーのAmazon売れ筋ランキングの1位を獲得。好評につき、発売日を前に重版が決定いたしました。

## ■書店週間ランキング続々1位を獲得！

丸善丸の内本店 週間ベストセラー ノンフィクション1位（集計期間：2022年11月24日～11月30日）

ジュンク堂書店池袋本店 週間ランキング 社会ビジネス書1位（集計期間：2022年11月28日～12月4日）

## ■読者の声

- ・業者の両手取引による困り込みのようなあるある話がリアルに掲載されていて、面白いです！
- ・いつかの売却のためになる内容で、大変興味深く読ませていただきました。

## ■書籍概要

タイトル：『悩める売主を救う 不動産エージェントという選択』

著者：長嶋修・大西倫加

発売：2022年11月21日

価格：900円+税 Amazon・書店にて販売中

新書：184ページ

出版社：株式会社 幻冬舎メディアコンサルティング

特設ページはこちら：<https://www.rakuda-f.com/agent-book>

## ■著者略歴



### 顧問 長嶋 修（ながしま おさむ）

1999年、業界初の個人向け不動産コンサルティング会社『株式会社さくら事務所』を設立、現会長。2008年、NPO法人日本ホームインスペクターズ協会設立、理事長に就任。2018年、らくだ不動産株式会社の会長に就任、現顧問。様々な活動を通して『中立な不動産コンサルタント』としての地位を確立。国土交通省・経済産業省などの委員も歴任。新著に『バブル再び 日経平均株価が4万円を超える日』（小学館新書）他、著書・メディア出演多数。NHKドラマ『正直不動産』一部監修。



### 代表取締役社長 大西 倫加（おおにし のりか）

広告・マーケティング会社などを経て、2004年さくら事務所参画。同社で広報室を立ち上げ、マーケティングPR全般を行う。2011年取締役役に就任し、経営企画を担当。2013年1月に代表取締役就任。2008年にはNPO法人 日本ホームインスペクターズ協会の設立から携わり、同協会理事に就任。10年間理事を務め、2019年に退任。2018年、らくだ不動産株式会社設立。代表取締役社長就任。だいち災害リスク研究所副所長。次世代まちづくりスクール教頭。執筆協力・出版や講演多数。

## ■らくだ不動産について

らくだ不動産株式会社は、親会社である「さくら事務所」のノウハウを受け継ぎ、多様な知識・経験をもつ仲介会社だからこそ、実現することができたエージェント型サービスを提供する不動産会社です。「売る・買う」ことを前提とせず、「売べきか・買すべきか」から相談できる不動産会社として、専門分野に特化した知識・経験豊富なエージェントが不動産取引や、資産コンサルティング、セカンドオピニオンサービスを提供しています。

## ■さくら事務所について

株式会社さくら事務所は「人と不動産のより幸せな関係を追求し、豊かで美しい社会を次世代に手渡すこと」を理念として活動する、個人向け総合不動産コンサルティング企業です。1999年、不動産コンサルタント長嶋修が設立。第三者性を堅持した立場から、利害にとらわれない住宅診断（ホームインスペクション）やマンション管理組合向けコンサルティング、不動産購入に関する様々なアドバイスを行う「不動産の達人サービス」を提供、64,000組を超える実績を持っています。

らくだ不動産株式会社

広報室：大川・堤



東京都渋谷区桜丘町29-24 桜丘リージェンシー101



[press@sakurajimuso.com](mailto:press@sakurajimuso.com)



03-6455-0726



03-6455-0022



<https://www.rakuda-f.com/>